Insiders Technologies zählt zu den erfolgreichsten IT-Unternehmen Deutschlands. Mit innovativen Softwarelösungen auf der Basis Künstlicher Intelligenz begleiten wir weltweit Unternehmen bei der digitalen Transformation. Innovationen entstehen bei uns im Team – dabei setzen wir auf moderne Methoden und ein kreatives Arbeitsumfeld. Werden auch Sie Teil unseres dynamischen Wachstums!

Senior Sales Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Vollständige Kundenakquisition, vom Erstkontakt über die Angebotserstellung und deren Nachverfolgung bis hin zum erfolgreichen Vertragsabschluss
- Entwicklung und Implementierung innovativer Lösungen und Vertriebsstrategien
- Abstimmung der Optimierungspotenziale und Einsatzszenarien für den Kunden auf Basis unserer Produkte
- Unterstützung des Kunden bei analytischen Themen wie Kundensegmentierung und Customer Value-Analysen
- Führung eines Projektteams und Durchführung des Projektcontrollings

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Hochschulstudium sowie ausgeprägtes (software-)technisches Verständnis
- Mehrjährige Vertriebserfahrung erklärungsbedürftiger Softwareprodukte
- Fundierte Erfahrungen im Projektmanagement/–Controlling
- Leidenschaft für neue Technologien und Trends
- Verhandlungsgeschick, Überzeugungsfähigkeit und starke Kommunikationssfähigkeit
- Reisebereitschaft
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Gestalten Sie mit uns die digitale Welt. Wir freuen uns auf Sie!

https://www.insiders-technologies.de/home/career.html
bewerbung@insiders-technologies.de

Datenschutz für Bewerber

Unter **https://www.insiders-technologies.de/home/privacy-policy-hr** klären wir Sie ausführlich über die Verarbeitung Ihrer personenbezogenen Daten auf.

insiders technologies